

ПРОГРАМИ ЄС ДЛЯ РОЗВИТКУ БІЗНЕСУ

Як отримати кошти від Європейського Союзу для
розвитку власної справи

Тренінг розповідає про те, як перетворити ідею на проект, за допомогою проекту отримати гроші і розвинути свій бізнес.

Актуальність тренінгу виникла через необхідність сполучення трьох акторів:

- **людей, що мають ідеї (видалити для конкретного бізнесу)** або маленький бізнес, який вони хочуть розвинути;
- донорів МТД, що бажають вкласти гроші в підвищення спроможності малого та середнього бізнесу в Україні;
- можливостей, що виникають для розвитку МСБ в результаті імплементації Угоді про Асоціацію "Україна - ЄС".

МЕТА ТРЕНІНГУ

ознайомити з інформацією щодо наявних програм ЄС для підтримки малого та середнього бізнесу, навчити шукати програми відповідно до профілю діяльності свого підприємства та заповнювати грантову заявку у відповідності з вимогами конкретної програми

ІДЕЯ: ГЕННАДІЙ ХУТКО, МИКОЛА ДУРМАН



- інженер-механік,
- власник підприємства з виготовлення міні-вітрогенераторів

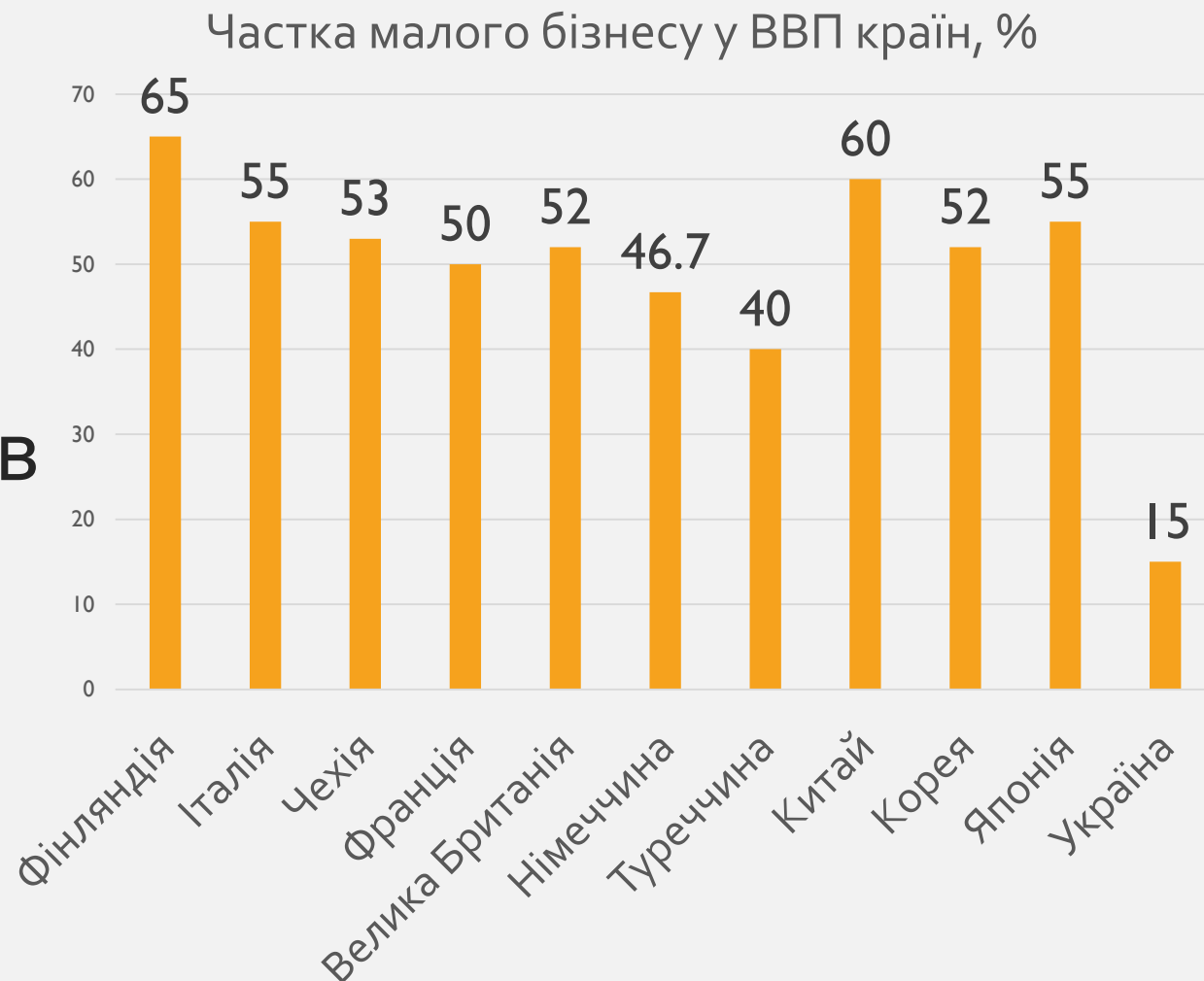
- експерт з питань асоціації з ЄС
- радник з питань регіонального розвитку



ЧОМУ САМЕ ЦЕЙ ТРЕНІНГ?

- Дуже багато людей виїжджають з України, тому що не можуть отримати тут гідний рівень зарплати
- Мала частка малого бізнесу в економіці країни

Вихід –
розвиток малого бізнесу



Є ПІДПРИЄМСТВА, Є ІДЕЇ –
Є ДУМКА, ЩО ГРОШЕЙ НЕМАЄ

Це не так

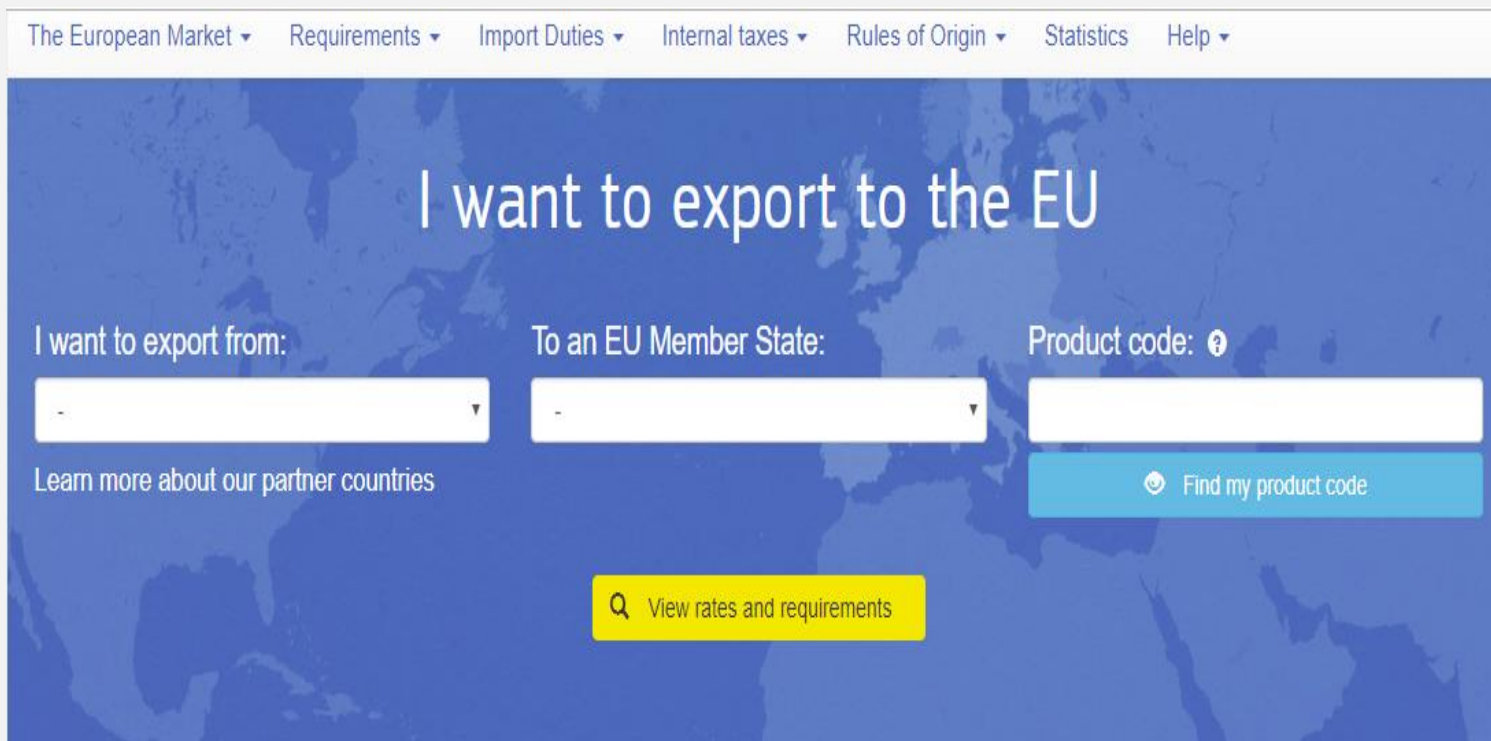
ГРОШІ Є –
ЇХ ТРЕБА ТІЛЬКИ
ПРАВИЛЬНО ВЗЯТИ



ЧАСТИНА 1

- Законодавство ЄС, що регулює діяльність МСП.
- Електронні сервіси ЄС в підтримку бізнесу: Портал Європа, The EU Trade Helpdesk, EU Tariff Database

Результат: учасники отримали навички пошуку інформації в електронних ресурсах щодо вимог та стандартів ЄС, що необхідні для ведення підприємницької діяльності



The screenshot shows the 'I want to export to the EU' section of the EU Trade Helpdesk website. The page has a blue background with a world map. At the top, there is a navigation menu with links: 'The European Market', 'Requirements', 'Import Duties', 'Internal taxes', 'Rules of Origin', 'Statistics', and 'Help'. The main heading is 'I want to export to the EU'. Below this, there are three input fields: 'I want to export from:' with a dropdown menu, 'To an EU Member State:' with a dropdown menu, and 'Product code:' with a text input field. Below the first two dropdowns is a link: 'Learn more about our partner countries'. Below the product code field is a blue button: 'Find my product code'. At the bottom center, there is a yellow button: 'View rates and requirements'.

ЧАСТИНА 2

- Джерела та ресурси міжнародної технічної допомоги (МТД), програми Європейського Союзу для розвитку бізнесу в Україні

Результат: учасники сформували релевантний перелік програм МТД, в тому числі й Європейського Союзу, в Україні для підтримки свого бізнесу



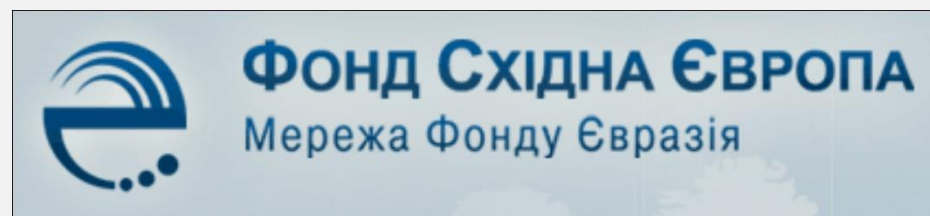
A screenshot of the EU4Business website. The header includes the EU4Business logo, a link to subscribe to their newsletter, a language selector set to "Українська", and a search bar. Below the header is a navigation bar with four menu items: "Дізнайтеся про EU4Business", "Отримайте нашу підтримку", "Будьте в курсі подій", and "Будьте на зв'язку". The breadcrumb trail shows "EU4Business > Дізнайтеся про EU4Business > Про EU4Business". The main content area is titled "Про EU4Business" and features a "Програми" button.

ЧАСТИНА 3

- Грантова заявка: концепція, основні структурні елементи, вимоги до складання, типові помилки і способи їх уникнення

Результати:

- учасники обізнані щодо структури та концепції грантової заявки, знають типові помилки (та способи їх уникнення)
- учасники розробили власний концепт грантової заявки



ГРОШІ Є –
ЇХ ТРЕБА ТІЛЬКИ ПРАВИЛЬНО ВЗЯТИ

МИ НАВЧИМО
ВАС, ЯК ЦЕ
ЗРОБИТИ!

